

Seminarübersicht 2019 / 2020

GenerationenBerater (IHK) | GenerationenBerater Update / Fachlich
 DemografieBerater | Pflegeelotse | Kunden gewinnen mit Vorträgen



Das Institut GenerationenBeratung (IGB) hat das Konzept der GenerationenBeratung entwickelt und immer weiter verfeinert. Profitieren Sie daher bei den Seminaren vom Original. Die Resultate nach dem Seminar sind Mehreinnahmen bei Ihren Finanzprodukten, Kundenbindung und eine hohe Empfehlungsquote. Das Institut GenerationenBeratung begleitet Sie gerne mit dem Partnerbereich IGB-Lizenz und den Anwälten, die rechtliche Vorsorgeinstrumente umsetzen.

GenerationenBerater (IHK) beim Original

Erschließen Sie neue Geschäftsfelder durch eine ganzheitliche Konzeptberatung zu rechtlichen und finanziellen Themen, die alle Generationen betreffen. Diese Form der Beratung eröffnet Ihnen vollkommen neue Zugänge zum Vertrieb Ihrer Anlage- und Versicherungsprodukte.

16. bis 21. September 2019	Bad Nauheim
17. bis 22. Februar 2020	Bad Nauheim
04. bis 09. Mai 2020	Bad Nauheim
22. bis 27. Juni 2020	Hannover
14. bis 19. September 2020	Bad Nauheim
23. bis 28. November 2020	Bad Nauheim

GenerationenBerater, fachlich

Das Seminar GenerationenBerater, fachlich wurde für Mitarbeiter konzipiert, die das Fachwissen benötigen jedoch selbst nicht beraten. Außerdem für Berater, die noch unschlüssig sind, ob GenerationenBeratung zu ihnen passt.

Mit diesem Kurs stehen Ihnen alle Türen offen: Sie können anschließend mit zwei Tagen „GenerationenBerater,“ Update “ das Thema in die Praxis umsetzen. Oder Sie steigen bei einem Kurs GenerationenBerater (IHK) am dritten Tag ein und werden GenerationenBerater (IHK).

16. bis 17. September 2019	Bad Nauheim
17. bis 18. Februar 2020	Bad Nauheim
04. bis 05. Mai 2020	Bad Nauheim
22. bis 23. Juni 2020	Hannover
14. bis 15. September 2020	Bad Nauheim
23. bis 24. November 2020	Bad Nauheim

Seminarübersicht 2020

GenerationenBerater Update

Dieses Seminar richtet sich an Estate Planner, GenerationenBerater, Finanzberater und Privatkundenbetreuer, die bereits eine vergleichbare Ausbildung absolviert haben, ihr Wissen auffrischen wollen und offen sind für neue Impulse im Vertrieb und Marketing.

09. bis 10. September 2019	Bad Nauheim
27. bis 28. Februar 2020	Bad Nauheim
24. bis 25. September 2020	Bad Nauheim

Weiterführend: Testamentsvollstrecker

Er setzt um, was der Kunde mit dem GenerationenBerater besprochen hat. Die Nachfrage am Markt steigt wegen hohem Vermögen, Singles und Patchwork stetig.

21. bis 25. Oktober 2019	Bad Nauheim
16. bis 20. März 2020	Bad Nauheim
28. September bis 02. Oktober 2020	Bad Nauheim

DemografieBerater

Der DemografieBerater versteht sich als Pfliegelotse und Ansprechpartner in Unternehmen, um im Bedarfsfall dafür zu sorgen, dass der Mitarbeiter bestmögliche Unterstützung für seine Angehörigen erhält. In seiner Organisation klärt er Risiken auf, die durch den demografischen Wandel in unserer Gesellschaft entstehen und entwickelt Präventionen und Maßnahmen zur Mitarbeiterbindung. Der DemografieBerater ist eine ideale Ergänzung für Finanzberater und eine neue Dienstleistung im Firmenkundenbereich.

02. bis 06. November 2020	Bad Nauheim
---------------------------	-------------

Pfliegelotse

Der Pfliegelotse ist Ansprechpartner in Unternehmen für pflegende Angehörige. Er kennt sich mit den Modalitäten der gesetzlichen Pflegeversicherung aus und weiß, wie sich Familien entlasten. Zudem gehören Vorkehrungen für Mitarbeiter zu seinen Aufgaben.

Neben Mitarbeiter der Personalabteilung ist diese Ausbildung für Berater aus der Finanzbranche ein weiterer Baustein, um Kunden umfangreich und sicher zu beraten. Der Pfliegelotse unterstützt so Unternehmen samt deren Mitarbeiter. Zudem ist es ein Beitrag zur Mitarbeiterbindung und Positionierung des Unternehmens.

18. bis 19. Mai 2020	Bad Nauheim
16. bis 17. November 2020	Bad Nauheim

Kunden gewinnen mit Vorträgen

Vorträge für Kunden sind ein sehr erfolgreiches Mittel zur Kundengewinnung und zur eigenen Positionierung als Experte. Besonders neue und komplexe Produkte lassen sich durch Veranstaltungen erfolgreich in den Markt bringen. Eine gute Power-Point Präsentation kann lediglich den Rahmen bilden. Erfolgreiche Redner begeistern die Zuhörer durch Unterhaltung, Glaubwürdigkeit und positive Emotionen – auch bei schwierigen Themen.

08. Juni 2020	Bad Nauheim
---------------	-------------

Alle Seminare führen wir auch gerne als Inhouse-Veranstaltung, exklusiv für Ihr Unternehmen durch. Bitte kontaktieren Sie zur Terminabstimmung.